



2015~2016

国際ロータリー第 2730 地区

週報 佐土原ロータリークラブ

会長：日高邦孝 副会長：岩切正司 RI2730 地区ガバナー 野中 玄雄
 幹事：林 厚雄 会計：竹下 隆 中部分区ガバナー補佐 橋口 正樹
 事務局：吉野由里子 会報委員：荒武義博 RI 会長テーマ『世界へのプレゼントになろう』
 例会場：ジェット・グランデ・オシャンゾー 5F 2730 地区テーマ『奉仕は力！活かそう例会』
 例会場住所：〒880-8545 宮崎市山崎町浜山
 例会場 TEL：0985-21-1133・FAX 0985-21-1024
 事務局住所：宮崎市佐土原町下田島 11703-18 TEL0985-62-7833 FAX0985-62-7877

RI テーマ
世界へのプレゼントに
なろう

第 1388 回例会 平成 28 年 3 月 16 日(水)

<<本日のプログラム>>

- 1.点 鐘
- 2.ロータリーソング ♪「それでこそロータリー」
※ 4 つのテスト唱和
- 3.「会長の時間」= 日高 邦孝君
- 4.幹事報告= 林 厚雄君 5.出席報告= 榎田直樹君
- 6.ハッピーBOX 披露= 7.委員会報告=
- 8.会員卓話= 「榎田 直樹君」
9. S A A より次週案内 = 早朝例会・7 時～大光寺
●30 日 (水) = 第 5 週特別休会
- 10.点 鐘

第 1387 回例会記録 平成 28 年 3 月 9 日(水)

■ 会長の時間



会長●日高 邦孝君
 皆さん今日は、今日は時間が余れば皆さんに 3 分間スピーチをお願いします、心しておいて下さい、では手短に参ります。今月はこの会場での例会が来週

16 日で最後ですね、23 日が早朝例会で大光寺さんに 7:00 集合、30 日が特別休会、そして 4 月の第一週目 6 日例会は夜間例会「観桜会」となっております。個人的な話ですが、夕べ「倫理法人会」会合に参加して参りました。会社でも職場の教養という時間で毎日それについての話を従業員がするようにしています。夕べは熊本から講師を招いての講演でした。テーマは経営者の「気骨」自分の信じる道を貫く強い意志というものでした。

チャンス！と思った時を確りと捉えられる事が大事であり今攻める時か・・・引く時か・・・確りと判断をして先見の明で決断していく事が大事だと言う事でした。今の仕事・業務を続けていて果たしてどうなのか？無駄にならないのか？無駄な部門は思い切ってカットしていく、また従業員をも削減していくような思い切って退く勇氣も必要だという話でした。そういう中で最終的に「感謝」の気持ちを会社全体に広げて「お陰様で」という謙虚な気持ち

を持ち続けながら続けていく事が最も大事だという事でした。色々な状況や話の中で自分達に合ったやり方を見つけていく事が大事だと思いました。

■ 幹事報告



幹事●林 厚雄君
 <文書報告>

* 国際ロータリー管理担当部～クラブ幹事は 2 月 1 日までに時期クラブ役員と連絡先を報告する事が義務付けられています。<当クラブは済

* 高鍋 RC ～ 3 月の例会案内

<報告事項>

- * 米山奨学生カウンセラー～鷗野隆春君に決まりました。
 - * 会費未納者への納入依頼文書郵送済。
- 今日の週報に藤堂君の方より素晴らしい記事を掲載して頂きましたが正しい人生の道筋とでも言えますか、この様な事を参考に生きていけば間違い事は無いのではないかと思います。夕べは私も「倫理法人会」に参加しました。経営者の必要事項として度胸・判断力・責任感・勇氣・根性・慈しむ・柔らかさ・人に対して壮烈な行動力・壮烈な愛情・感謝・お陰様です。こういう事を持ち合わせて行くのが今後の経営者には大事な事だという事でした。

■ 出席報告

会員数	24 (1)	出席数	20 名	出席率	83.3%
免除会員	1 名	欠席数	4 名	メイク	名

■ ハッピーBOX披露

<ニコニコへ>

- * 梶田 與之助君～結婚記念月にお祝いいいただきまして有り難う御座います。ダイヤモンド婚まで是非共に迎える様に夫婦で頑張っておきます。

<財団へ>

- * 岩切 正司君～ペットに行って来ました。
- * 荒武 義博君～合同展示会ありがとうございました。来場率昨年比 160% でした。これもロータリーのみなさまのおかげと感謝申し上げます。



■出席報告

● 靱田 直樹君

■ P E T S 参加報告

■ハッピーBOX披露

●武政 勝巳君

会長エレクト●岩切 正司君



5日(土)~6日(日)でPETS(会長エレクト研修セミナー)に行つて参りました。当日は藤堂ガバナー補佐に自宅まで送り迎えをして頂きました。

本来は会長がガバナー補佐の運転手をするのですが、申し訳なく有難いことです。次年度指宿RCの大重勝弘ガバナーはお医者さんです。しかしながら社会奉仕よりも職業奉仕の理念に精通しており御自分の病院で実践している事も詳しく一生懸命話をされました。会員の皆さんは職業奉仕の理念をしっかり体得してご自分の職場でプロット(もうけ、利益、利潤)を上げて下さいと述べておられました。5月21日の地区研修・協議会には次年度の役員・各委員長さんは是非参加をお願いします。

■委員会報告

親睦委員会●吉田康一郎君



職場訪問の候補に宮崎北RCの(株)久保田オートパーツさんに伺う段取りをしておりますので決まりましたらお知らせ致します。歯車会ゴルフコンペの順番が回つて来ております。5月の前半に計画をしようかと思いますが如何でしょうか?こちら併せてよろしくお願ひ致します。

5月の前半に計画をしようかと思いますが如何でしょうか?こちら併せてよろしくお願ひ致します。

■ショートSP

●荒武 義博君

先週の5日6日の電化フェアには来店数が前年比160%を達成する事が出来ました、私は常々売上げの事を考えておらず家内からは叱られておりますが特にフェアでは来て頂いて記念品を持って帰って頂くと言う事に徹しております。ですから何か買わされるのではないかと心配されずに6月にもまた遠慮なく記念品を貰いに足を運んで下さい。

■会員卓話

● 鷲野隆春君

皆さんこんにちは、今回で2度目の卓話になります。今回はネタがございます。お手元に2枚のチラシを



配らせて頂きました。この「ベジポン」という製品を作った経緯をお話し致します。振り返れば4年前に仕事で台湾に行き、当初の目的以外で何か日本

で売れる物は無いかな?と探しました。その時にカップシーラーという製品につばを付けて戻ってきました。我が社のお客様は99.9%地元のお客様で食品会社さんがメインです。常に何か次の手を打たなければいけないとも考えております。このチラシも自社で作っています。このように印刷会社さんの仕事も出来ますしホームページも自社で作り他20社さんのH.Pも作らせて頂いております。また新しい事業が出来る可能性もあります。利益の少ない物についてはインターネット販売という手段もとっています。この「ベジシューター」は自社の製品ではありませんがインターネットで販売しました。随時新しい良い物を販売するという方針でやっておりましたが、自社製品の開発にも力を入れ始めて出来たのがこの「ベジポン」です。注文が入るたびに手作業で作っておりますが真似をされる可能性が高いと思つたのであちこちに申請の方法を聞きながら「特許申請」を無事に済ませる事も出来ました。お陰様でポチポチと注文も伸びております。使い方等もYouTubeで検索して頂くと観る事も出来ます。初めての地元川南のお客様に届けた時に「これは大きさが合わないな」と言われた事からまた試行錯誤が始まり、現在3パターンが出来上がりました。生のお客様の声の大切さを痛感しております。取材に関しては自ら新聞社に取材の依頼をしました。そこからMRT/UMKのTV取材へと繋がりました。物を仕入れて販売するという所から自社でオリジナル製品を開発して販売する事を最終的な目標としております。今後もお客様が必要とされる物を販売するという方針で頑張つて参ります。1年後の次の卓話には又新しい製品の話が出来るよう頑張りますのでどうぞよろしくお願ひ致します。



- 4つのテスト『言行はこれに照らしてから』
1. 真実かどうか。
 2. みんなに公平か。
 3. 好意と友情を深めるか。
 4. みんなのためになるかどうか。